

## МНЕНИЕ КОМПАНИИ «РИФ-ТЕРМИНАЛ»

В настоящее время российский рынок приводной техники для трубопроводной арматуры стоит на распутье. На основании этого может сложиться две ситуации:

• серьезные западные компании подомнут под себя часть мелких российских компаний и составят очень сильную конкуренцию двум монстрам — Туле и Чебоксарам;

• появится одна российская компания (в момент написания статьи она уже определилась), которая своими приводами (по качеству они сравнимы с известными зарубежными аналогами и даже по многим характеристикам превосходят их), определит дальнейшую политику в конструировании и развитии электроприводной техники.

Рассмотрим первую ситуацию.

Если это случится, то это очень плачевно скажется на двух российских монстрах. Тула на очень долгий срок уйдет в «тень». В данное время у Тулы уже существует конкурент в лице «Сплав» + «Алма» — электропривод ЭПАС. У Чебоксар будет иная ситуация — они и дальше смогут поставлять свои недорогие приводы, но объемы у них снизятся. Именно после этого они серьезно задумаются о перевооружении своего производства, и может появиться конкурируемый образец.

Рассмотрим вторую ситуацию.

На рынке появляется российская компания, которая уже в настоящий момент может составить конкуренцию известным западным компаниям. Электроприводы дан-

ной компании более 9 лет эксплуатируются и не имеют ни одного отказа.

Даже в условиях современного рынка спроса, где начинают преобладать такие факторы, как увеличенный срок службы, минимизация затрат на обслуживание, универсальность, массогабаритные характеристики, эти приводы уже являются лидерами.

В результате рассмотрения данной проблемы можно сделать выводы, что в скором будущем может появиться претендент, который сможет перекрыть недостатки российского рынка электроприводной техники, динамично развиваться и составить серьезную конкуренцию западным компаниям. Именно он заставит существующих в настоящее время монстров — Тулу и Чебоксары — кардинально изменить политику производства электроприводной техники, что позволит сильнее укрепить российский рынок электроприводов, тем самым мы отодвинем западные компании.

---

**От редакции:** Ах, как нагло и интригующе!

Прямо назвать ту самую "одну российскую компанию" в «РИФ-Терминале» отказались. Но у редакции есть основания предполагать, что имеется в виду сам «РИФ-Терминал». Что ж, говорят, «наглость — второе счастье», и — добавим — важная составляющая успеха в бизнесе. А как оно будет на самом деле — жизнь покажет.