



**Предисловие Ю. Жестина.** Примерно год назад этот небольшой текст фонтанными брызгами разлетелся по русскоязычной части Глобальной Сети, буйно размножился и в различных своих вариациях осел на сотнях сайтов, в многочисленных интернет-дневниках и на форумах. Сегодня полчища его «клонов» проще простого найти обычным поиском Гугла. Но откуда же он взялся изначально? Кто его автор?

Проведенное расследование указало на первоисточник в интернете — им оказался сайт [www.avanturist.org](http://www.avanturist.org), на форуме которого, судя по всему, в октябре 2008 г. и зародился данный шедевр.

Увы, администрация сайта имени автора не назвала. Судя по некоторым деталям, можно предположить, что автором его является сам создатель этого сайта, известный в интернете под ником Авантюрист. А, может, и не он... Что ж, кто бы ни был автор — его литературные способности и, главное, глубокое понимание сути «финансового жанра жизни» не вызывают сомнений. Низкий ему поклон, извинения за безымянную публикацию, ну и вообще, как нынче пишут на форумах, «респект и уважуха»!

Ведь почему я обратил внимание на эту прелестную миниатюру и настоял на ее публикации? Потому что в ней почти всё то, что я в своей написанной примерно в те же дни статье (См. Ю. Жестин «Show must go on!» — Арматуростроение № 6, 2008, стр. 32) излагал длинными замысловатыми рассуждениями, продемонстрировано «на пальцах», на простом и ярком примере. Механизм создания финансовых и любых других пузырей разобран по косточкам. И абсолютно наглядно видна суть того, в чём на самом деле состоит и чего на самом деле стоит бурная и высокоинтеллектуальная, но не создающая реальной стоимости деятельность многочисленных финансовых спекулянтов и прочих примкнувших к ним экспертов-аналитиков с крутыми красными дипломами.

И подумалось вот о чём. Чтобы разглядеть под сколь угодно раздутым мифом дешевую пустышку — совершенно ведь не нужно какое-то глубокое образование, или там изощренные специальные знания.

Нужна лишь толика крепкого здравого смысла.

# Финансовый кризис на необитаемом острове



**Д**опустим, мы — я, Вы и Банкир — летели на самолете через Тихий океан. В пути мы троем накушались абсента, надебоширили, отломали дверь от туалета, и нас за это выкинули в море через аварийный выход. По счастью, рядом с местом нашего падения обнаружился маленький безымянный полинезийский остров. Выбравшись на берег, мы посоветовались и решили считать его новым государством под названием Соединенные Штаты Абсента (США).

Когда нас выкидывали из самолета, то багажа нам, естественно, не выдали. Поэтому всех материальных и нематериальных активов у нас — только туалетная дверь, которую Вы таки прихватили с собой. И вообще, несмотря на абсент, Вы у нас оказались самым запасливым — в бумажнике у Вас совершенно случайно обнаружилась банкнота в \$100.

Таким образом, в наших США имеются нефинансовые активы — дверь, и финансовые активы, они же денежная масса — \$100. Это все наши сбережения. Поскольку у нас больше вообще ничего нет, то можно сказать и так: у нас есть один материальный

актив — дверь, обеспеченный денежной массой в \$100. Т.е. наша дверь стоит \$100.

Немного протрезвев, мы решаем, что надо как-то обустроиваться. Самый быстрый из нас оказался Банкир. Он тут же объявил, что создает банк и готов взять в рост имеющиеся у населения денежные сбережения под 3% годовых — ну, не сидится человеку без дела. Вы отдаете ему \$100, и он их записывает в блокнот в статью «Пассивы → Дипазиты»<sup>1</sup>.

Но я тоже не лаптем щи хлебал. Я предлагаю Вам взять Ваши \$100 в рост, но уже не под 3%, а под 5. Вырываю листик из своего блокнота и пишу на нем: «Аблегация на \$100 под 5% годовых». Вы чувствуете, что Вам поперло. Забираете деньги у расстроенного Банкира с дипазита и отдаете их мне в обмен на мою аблегацию.

А я беру Ваши \$100 и кладу их на дипазит в банк обратно обрадованного Банкира.

По-хорошему, на этом можно было бы и успокоиться и пойти всем заниматься делом — пальму потрясти или там за моллюсками понырять, снискать себе хлеб насущный, так сказать. Но Вы ж знаете — я неумный финансовый гений, такие пустяки, как кокосы и устрицы, меня не интересуют. Помыкавшись по нашему острову — 50 шагов от южного побережья до северного, и 30 с запада на восток, — я изобретаю гениальную комбинацию, как изъять у Вас и дверь, и \$100. Я подхожу к Вам и предлагаю на пустом месте заработать еще 1% годовых. Взять в банке кредит под 4%, и купить у меня еще одну аблегацию под 5%.

Вторую аблегацию на \$100 я тут же выписываю на блокнотном листике, и машу ею у Вас перед носом. Недолго думая, Вы бежите в банк и берете кредит \$100 под залог моей первой аблегации на \$100. Они там есть — я их

<sup>1</sup> Слова «депозит» и «облигация», видимо, искорежены автором намеренно, превратившись в «дипазит» и «аблегацию» — ибо остальной текст вполне грамотный. Поэтому при редактировании орфография оставлена авторская. (прим. ред.)

туда положил на дипазит. Вы отдаете мне заемные \$100 и прячете вторую аблегацию к себе в бумажник — теперь у Вас есть моих аблегаций на \$200.

А \$100 я кладу в банк — теперь у меня там \$200 на дипазите. Банкир аж подпрыгивает от радости — кредитный бизнес попер!

Думаете, я на этом остановлюсь? Ага, сейчас! Я уже выписал Вам третью аблегацию. А Вы — бегом в банк за кредитом под залог второй...

Ближе к вечеру, набегавшись по острову с этой сотней баксов и изодрав все листочки из блокнота на аблегации, мы имеем следующую картину. У Вас на \$5000 моих аблегаций, а у меня на \$5000 дипазитов в банке. Теперь я чувствую, что пришло время прибрать Вашу дверь к рукам. Я предлагаю купить ее у Вас за \$100. Но Вы вредничаете — дверь-то всего одна — и заламываете цену в \$1000. Ну, \$1000 так \$1000 — в конце концов, у меня на дипазите лежит целых \$5000.

Я на последнем блокнотном листочке направляю платежное поручение Банкиру перевести \$1000 с моего дипазита на ваш и забираю Вашу дверь.

Если нашу бухгалтерию отдать американскому экономисту с гарвардским дипломом, он сообщит нам, что наши США располагают \$1000 материальных активов в виде двери, и \$10 000 финансовых активов в виде аблегаций и дипазитов. Т.е., что стоимость нашего совокупного имущества увеличилась за день в 110 раз.

Менее тонкий и образованный человек сказал бы, что мы — три идиота, что у нас как была одна дверь и \$100, так и остались, и что только конченные дебилы могли целый день рвать листочки из блокнота, вместо того чтобы нарвать кокосов.

Кто из них прав — решайте сами.



«Все жалуются на недостаточность своей памяти,  
но никто еще не пожаловался на нехватку здравого смысла».

Франсуа де Ларушфуко